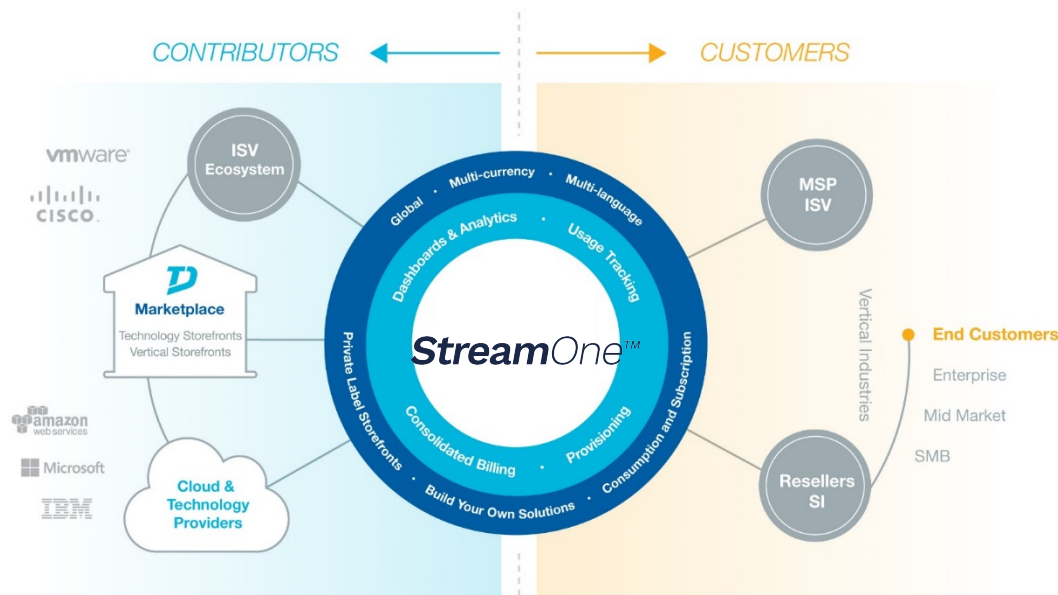


StreamOne

StreamOne ofrece a los revendedores la capacidad de vender y administrar suscripciones y servicios en la nube. Los revendedores de todos los tamaños pueden ahora ofrecer fácilmente servicios en la nube con solo una pequeña inversión, que proporciona una multitud de aplicaciones de software en un formato descargable que resulta en una mayor rentabilidad.



Nuestro Cloud Marketplace, basado en la web, proporciona una plataforma de aprovisionamiento en línea de servicio completo, que le permite buscar, comparar, presupuestar y solicitar productos de proveedores de software y de la nube. Ya sea que esté completamente inmerso en la nube u ofreciendo soluciones híbridas, SCM y Tech Data son su destino de solución completa.

Beneficios del Socio

Agrupación de Soluciones

Acceda a un catálogo de ofertas de SaaS, PaaS, IaaS y servicios en la nube de los principales proveedores de tecnología. Aproveche nuestra biblioteca de recursos de guías de soluciones, instrucciones prácticas, documentos técnicos y preguntas frecuentes para crear soluciones únicas que satisfagan las demandas comerciales de su usuario final.

Compras simplificadas

Experimente el aprovisionamiento inmediato de suscripciones y servicios en la nube, permitiendo que su organización de compras agregue, reduzca servicios en la nube y reciba credenciales en minutos. Acceda a StreamOne Digital Locker para administrar o suspender asientos en tiempo real.

Contabilidad simplificada

La facturación flexible le permite a su organización de contabilidad estructurar los resultados de facturación para que coincidan con las necesidades del negocio. Nuestras herramientas de informes, incluido StreamOne Insights, aportan claridad a los servicios basados en el consumo. Si desea descargar la facturación, tenemos dos ofertas según sus necesidades: Plataforma de facturación como servicio con tecnología de OneBill o servicios de facturación en nombre, Agente 365.

Características de SCM

Análisis en tiempo real

Un nuevo conjunto mejorado de herramientas de análisis, StreamOne Insights, tanto para Microsoft Azure como para Office 365 que le permitirán monitorear el desempeño de los servicios en la nube y acceder a la información de uso en tiempo real. Con Insights, puede proporcionar un servicio más detallado y receptivo a los usuarios finales, con la capacidad de controlar sus gastos de forma continua.

Gestión del ciclo de vida del Cliente

Para una gestión completa del ciclo de vida del cliente de sus suscripciones SaaS, no busque más. StreamOne Digital Locker le permite agregar o reducir fácilmente el número de asientos o suspender las suscripciones por completo.

Facturación con Etiqueta Blanca

Genere cotizaciones de clientes con el logotipo de su empresa directamente desde StreamOne Cloud Marketplace. Ingrese el margen para cada cliente con la capacidad de generar y exportar el presupuesto. Cuando el cliente esté listo para hacer un pedido, convierta rápidamente el presupuesto a un pedido en SCM.

Preguntas frecuentes

Como distribuidor, ¿Cómo puedo acceder a StreamOne?

Para convertirse en un revendedor de Tech Data puede comenzar completando nuestra nueva aplicación de cuenta y aceptar nuestro acuerdo de comercio electrónico visitando <https://www.gestionatunube.com> y seleccionar su país desde Cloud Stores.

¿Cuál es el beneficio para mí como revendedor de vender Cloud y / o SaaS, IaaS, PaaS?

El beneficio más valioso será el ingreso recurrente. Además, la capacidad de incorporar sin problemas SaaS, IaaS, PaaS con sus ofertas de proveedores tradicionales de Tech Data en lugar de utilizar múltiples fuentes para adquirir productos y servicios para las necesidades de sus clientes. El panel consolidado le brinda visibilidad de todos los servicios.

¿Cómo se me cobrará por los cargos recurrentes?

Los productos y servicios adquiridos que tienen facturación recurrente se cobrarán mensualmente, trimestralmente o anualmente, según cómo se venda el servicio. Obtendrá una factura de Tech Data para cada producto o servicio en el momento del ciclo de facturación. También recibirá una Factura por cliente para todas las compras de proveedores.

¿Debo enviar un pedido de compra para cada ciclo de facturación para continuar usando SaaS, IaaS o PaaS?

No. Las órdenes de compra o pedidos posteriores no son necesarios. Tech Data le facturará por cada ciclo de facturación del servicio.

¿Qué métodos de pago puedo usar para las compras de SCM?

Por línea de crédito habilitada según país y cuenta.

¿Cómo agrega o disminuye mi usuario final la cantidad de usuarios para SaaS o configuración para IaaS o PaaS?

Puede acceder a su portal de revendedor SCM para realizar cambios en las suscripciones en el casillero digital de StreamOne.

¿Cómo sabré los próximos cargos que StreamOne facturará?

Puede buscar en la sección de Facturación para ver los cargos periódicos futuros en conjunto, o por cada usuario final.

¿Cuáles son algunas de las categorías de productos que se ofrecen en SCM?

- Mensajería alojada.
- Soluciones de comunicaciones unificadas y colaboración.
- Seguridad.
- Backup en línea.
- Información y archivo de correo electrónico.
- Enterprise Content Management.
- ERP / CRM.
- Almacenamiento.
- Infraestructura alojada.
- Escritorio virtual.

Contáctenos para más información:

LAC-StreamOne-Help@techdata.com