

Tech Data Cloud Assessment Workshop

Cloud Special Solution Practice

Jesús Balza

Santiago Hutter

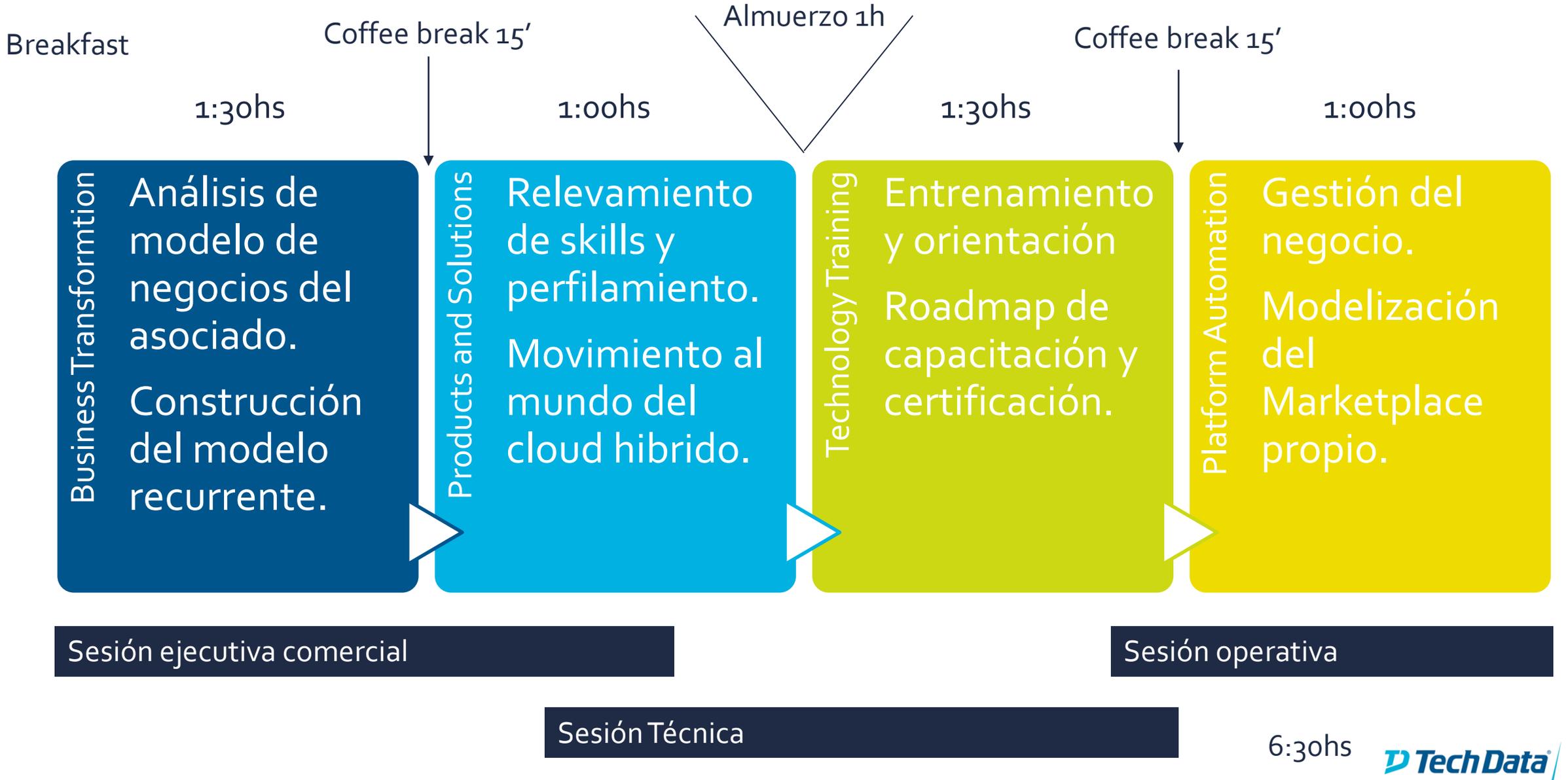
Martín Scandroli



Advanced
Consulting
Partner

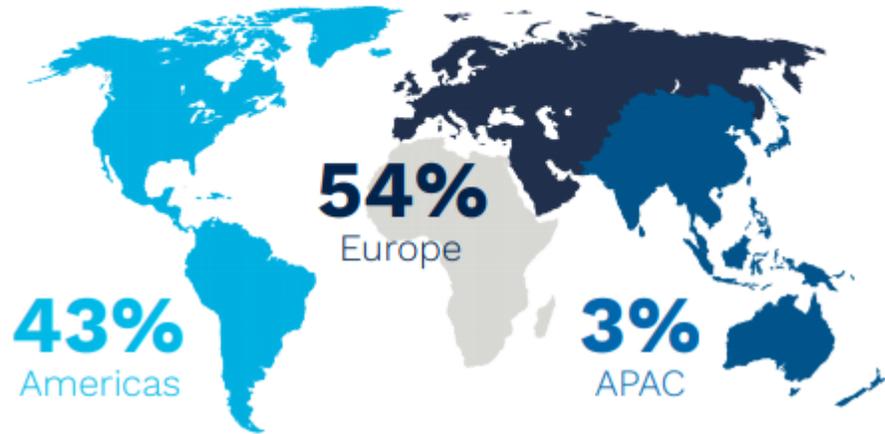
AWS Distributor

Agenda



Quién es Tech Data?

Regional Sales Mix FY19



+37M
USD AWS
Americas/año

+300
AWS
Partners

#1
AWS
Distributor
2018

Our Shared Values

INTEGRITY
EXCELLENCE
ACCOUNTABILITY
COLLABORATION
INCLUSION

OPERATIONS IN
40+ COUNTRIES



FORTUNE
10 CONSECUTIVE YEARS
AS ONE OF THE WORLD'S
MOST ADMIRED COMPANIES

FORTUNE
500 RANKED
#83

100+
COUNTRIES
SERVED



FY19

SALES	EPS (non-GAAP)
\$37.2 billion	\$11.38
↑ 11% y/y	↑ 25% y/y

Quick View: Americas

ARGENTINA | BRAZIL | CANADA | CHILE | COLOMBIA | COSTA RICA | ECUADOR | MEXICO | PERU | UNITED STATES

\$16.0 Billion

FY2019 sales

6,000+

colleagues



Joe Quaglia
President
Americas

Logistics Centers

FLORIDA | MEXICO | ARGENTINA | COLOMBIA | ECUADOR | BRAZIL | CHILE

Distribution & Value-Add Centers

CALIFORNIA | ARIZONA | TEXAS | INDIANA | OHIO | GEORGIA | FLORIDA | NEW JERSEY | ONTARIO | BRITISH COLUMBIA

Partner Journey

Construcción del modelo cloud como negocio

Arquitectura Cloud vs. Modelo Recurrente

- ▶ Infraestructura en la nube.
 - ▶ Licenciamiento de SW.
 - ▶ Ejercicio de financiamiento.
 - ▶ Contratos largo plazo no cancelables.
- ▶ Flexibilidad.
 - ▶ Escalabilidad.
 - ▶ Incremento recurrente.
 - ▶ Libertad de contratación.



Cloud Pricing

Pay as you go

Pagar menos cuando reserva

Pagar aún menos por unidad cuando usa más

Pagar aún menos cuando AWS crece

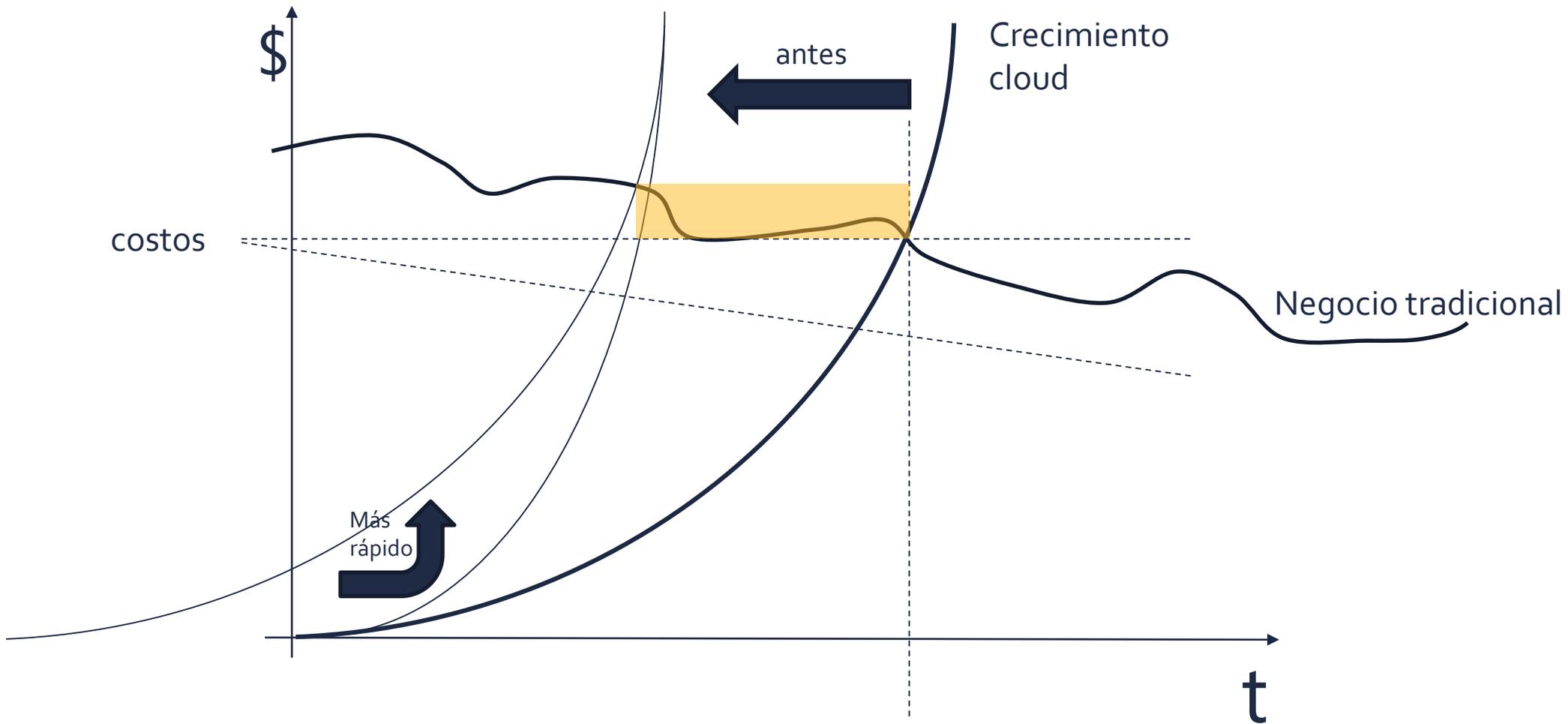


¿Por qué Cloud?

- Cambie los gastos de inversiones en capital por gastos variables
- Beneficiarse de la economía de escala masiva
- Deje de adivinar capacidades
- Aumente la velocidad y la agilidad
- Deje de gastar dinero en operar y mantener centros de datos
- Sea mundial en minutos



* Cuadrante Mágico de Gartner :: IaaS 2017 



La oportunidad

Modelo Híbrido.

Aprovechamiento de recursos y capacidades técnicas.

TECHNICAL & BUSINESS SUPPORT

- Support
- Professional Services
- Optimization Guidance
- Partner Ecosystem
- Training & Certification
- Solutions Management
- Account Management
- Security & Billing Reports
- Personalized Dashboard

MARKETPLACE

- Business Apps
- Business Intelligence
- DevOps Tools
- Security
- Networking
- Databases
- Storage

ANALYTICS

- Data Warehouse
- Elasticsearch
- Business Intelligence
- Data Pipelines
- Hadoop/Spark
- Interactive SQL Queries
- Streaming Data Analysis
- ETL
- Streaming Data Collection

DEV/OPS

- One-click App Deployment
- Resource Templates
- Build & Test
- Application Lifecycle Management
- DevOps Resource Management
- Triggers
- Containers
- Analyze & Debug
- Patching

MOBILE SERVICES

- API Gateway
- Single Integrated Console
- Identity
- Sync
- Mobile Analytics
- Mobile App Testing
- Targeted Push Notifications

IoT

- Rules Engine
- Device Shadows
- Device SDKs
- Device Gateway
- Registry
- Local Compute

MACHINE LEARNING

- Face Analytics
- Text to Speech
- Video Analytics
- Sentiment Analysis
- Topic Modeling
- Speech Transcription
- Model Training
- Model Optimization
- Model Hosting
- ML at the Edge
- Hardware Acceleration
- Multiple Frameworks
- Hosted Notebooks
- Image Labelling
- Celebrity Detection
- Entity Extraction
- Natural Language Understanding
- Speech Recognition
- Translation
- Pre-trained Models

ENTERPRISE APPS

- Virtual Desktops
- Sharing & Collaboration
- Corporate Email
- App Streaming
- Communications
- Contact Center

HYBRID ARCHITECTURE

- Data Integration
- Integrated Networking
- Integrated Identity & Access
- Integrated Resource & Deployment Management
- Integrated Devices & Edge Systems

MIGRATION

- Schema Conversion
- Exabyte-Scale Data Migration
- Application Migration
- Database Migration
- Server Migration

APP SERVICES

- Queuing & Notifications
- Email
- Workflow
- Transcoding
- Search

INFRASTRUCTURE

- Regions
- Availability Zones
- Points of Presence

CORE SERVICES

- Compute**
VMs, Auto-scaling, Load Balancing, Containers, Virtual Private Servers, Batch Computing, Cloud Functions, Elastic GPUs, Edge Computing
- Storage**
Object, Blocks, File, Archivals, Import/Export
- Databases**
Relational, NoSQL, Caching, Migration
- Networking**
VPC, DX, DNS
- CDN**

SECURITY & COMPLIANCE

- Identity Management**
- Access Control**
- Monitoring & Logs**
- Assessment & Reporting**
- Web Application Firewall**
- Configuration Compliance**
- Key Management & Storage**
- Account Grouping**
- Resource & Usage Auditing**
- DDOS Protection**

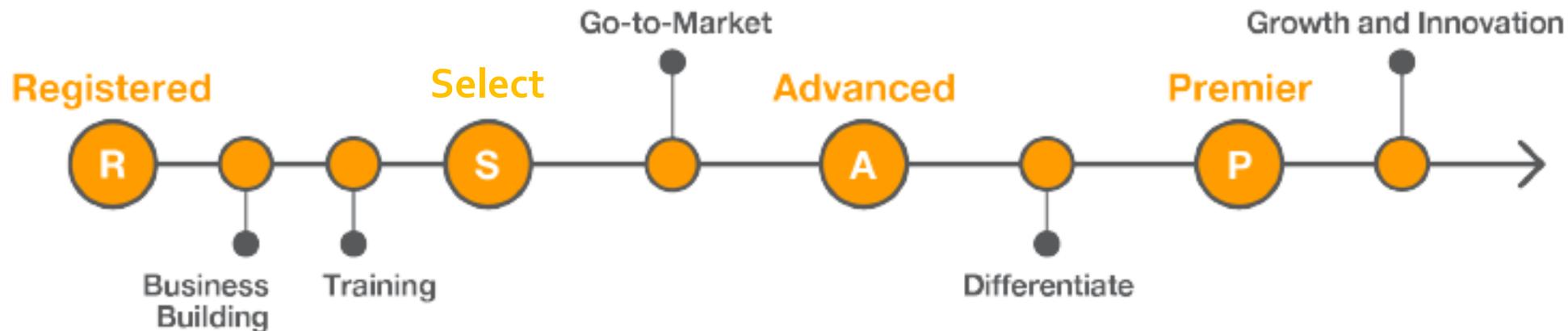
MANAGEMENT TOOLS

- Manage Resources**
- Service Catalogue**
- Configuration Tracking**
- Monitoring**
- Server Management**
- Resource Templates**

Objetivos

Corto, mediano y largo plazo.

Amazon Relationship Match



Registered

- Basic Training
- Certification Plan
- Business Design Support
- SES Billing Portal
- Contract Concierge
- Managed Services
- Professional Services

Select

- Academy
- Certification Help
- Certification Fee*
- SES Billing Portal
- Strategy Planning
- Design Support
- Managed Services
- Professional Services
- Advanced Lead Factory
- Cloud Assessment Workshop

Advanced

- Certification Fee *
- SES Billing Portal
- Events abroad (re:invent)
- Advanced Lead Factory
- Demand Generation
- Competency consultancy

Competency

- SES Billing Portal
- Events abroad (re:invent)
- Demand Generation
- * Bigdata
- * Machine Learning
- * Migration
- * Storage



Registered

- 2 x acreditaciones comerciales: AWS Business Professional
- 2 x acreditaciones técnicas: AWS Technical Accreditation
- Firma: Distribution Seller Agreement (DSA)

3%

Select

- 2 x Certificación de nivel asociado + 2 Cloud Practitioner (en 2 recursos min.)
- >1500usd MRR + 3 oportunidades lanzadas
- 1 referencia de cliente + 5 encuestas de satisfacción
- 2500 abono anual (3500 créditos)

Advanced

- 4 x Acreditaciones comerciales + 4 x acreditaciones técnicas
- 3 x Cert. nivel asociado + 3 cert. nivel profesional + 4 Cloud Practitioner (en 6 recursos min.)
- >10K MRR + 20 lunched opties
- 2 clientes de referencia + 20 encuestas de satisfacción + 2500 annual Fee (5000 credits)

Advanced + Competency

- Advanced + Competencia (especialización en una solución)
- <https://aws.amazon.com/partners/competencies/>

12%



Nuevo programa

- Registrado
- Select
- Advanced

- Advanced + Competencia

* Cuentas Existentes >50K el descuento puede ser entre 0% y 2% máximo, sujeto a aprobación de AWS.

Escenario	Descuento	Duración
Descuento Base	3%	Siempre
Descuento Base en cuentas nuevas	8% (total)	Primeros 2 años
Descuento Base canales Advanced con competencia	7%	Siempre
Descuento canales Advanced con competencia en cuentas nuevas	12% (total)	Primeros 2 años
Cuentas existentes superiores a 50k (sujeto a aprobación)	0% - 2%	Siempre

Modelo de negocios AWS para el canal

Sin esfuerzo = margen bajo



Reventa clásica. Sin valor de servicios en el canal.

Mejora de costo – Riesgo clásico de negocios



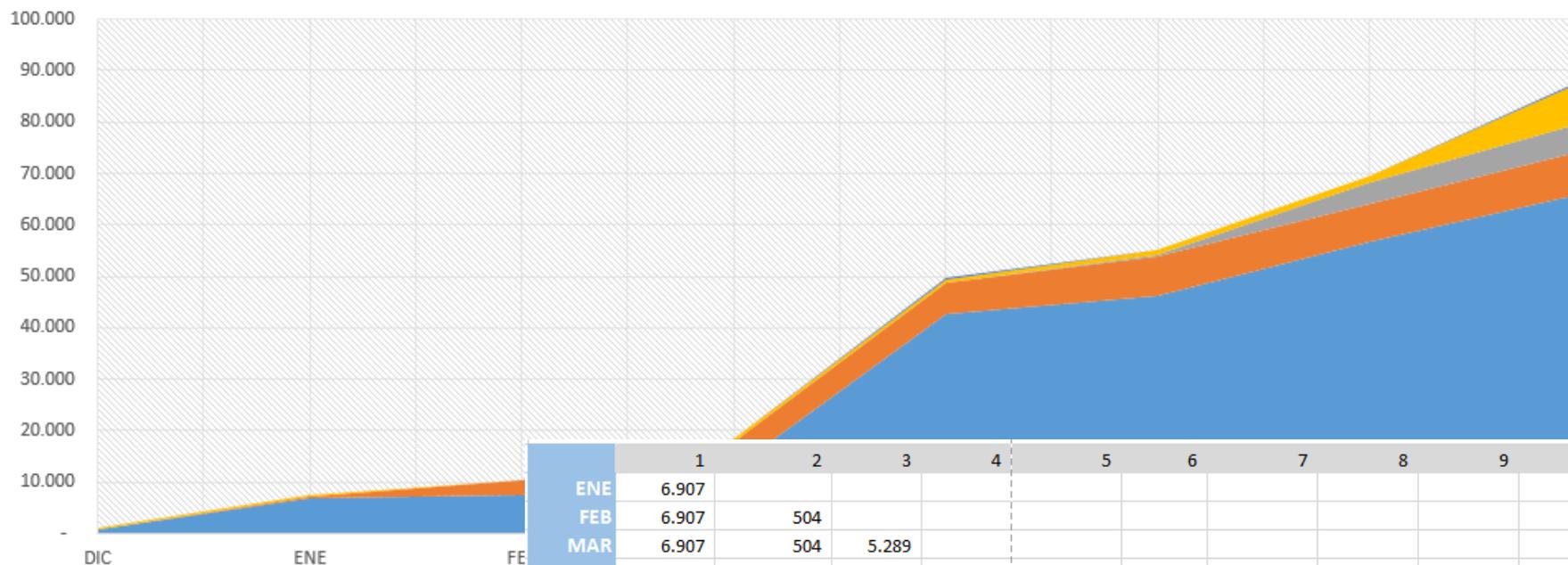
Reserva de instancia a 1 o 3 años. (entre un 50% y 75% de reducción de costos)
Riesgo de normal de negocios, mejora de margen, opción de compartirlo con el cliente.



Reserva de instancia, acuerdo entre partes, **se le traspasa todo el margen al cliente.**

Armado de negocio recurrente

Only MRR (without RI)



	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	FULL YR	CQ	FQ
ENE	6.907												6.907		
FEB	6.907	504											7.411	27.018	
MAR	6.907	504	5.289										12.700		62.858
ABR	6.907	504	5.289	30.047									42.747		
MAY	6.907	504	5.289	30.047	3.458								46.205	172.663	
JUN	6.907	504	5.289	30.047	3.458	37.506							83.711		196.044
JUL	6.907	504	5.289	30.047	3.458	10.476	9.447						66.128		
AGO	6.907	504	5.289	30.047	3.458	10.476	9.447	9.870					75.998	229.555	
SEP	6.907	504	5.289	30.047	3.458	10.476	9.447	9.870	11.431				87.429		263.311
OCT	6.907	504	5.289	30.047	3.458	10.476	9.447	9.870	11.431	12.455			99.884		
NOV	6.907	504	5.289	30.047	3.458	10.476	9.447	9.870	11.431	12.455	9.523		109.407	329.231	Next CY
DIC	6.907	504	5.289	30.047	3.458	10.476	9.447	9.870	11.431	12.455	9.523	10.534	119.940		1.439.286
	82.884	5.544	52.890	270.423	27.664	100.362	56.681	49.351	45.725	37.365	19.046	10.534	758.467		
Acc.	82.884	88.428	141.318	411.741	439.405	539.767	596.448	645.799	691.523	728.888	747.934	758.467			
Att.	6%	7%	11%	32%	34%	42%	46%	50%	53%	56%	58%	59%			

Capacidades técnicas

Servicios de configuración y administración para partners:

Professional Services

- Pack de horas 8, 40 y 160hs.
- Libre uso para:
 - Planificación e implementaciones
 - Assesstment & Setup inicial
 - Corrección de configuraciones
 - Diseño optimización

Managed Services

- Monitoreo correctivo
- Optimización constante
- Administración
- Instalaciones y actualizaciones
- Cloud management 24/7
- SaaS web & mobile

*NO se ofrecen estos servicios a cliente finales, sino exclusivamente a través de nuestros Partners
Tech Data se reserva el derecho de sub-contratar mano de obra calificada para brindar el mejor servicio con el mayor grado de conocimiento.

- Ayudamos a llevar aplicaciones, bases de datos y el negocio de sus clientes a la nube. Lift & Shift / Replatform

Migraciones a la nube



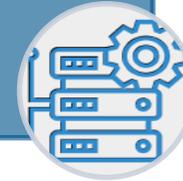
- Ayudamos a escoger la mejor tecnología basado en las necesidades del cliente.

Infraestructura
IaaS, PaaS,
Serverless



- Monitoreo y administración de servidores en la nube. (opcional extensión a on-premises)

Servicios Administrados



- Expertos certificados ayudan a nuestros partners en todo el ciclo de desarrollo de aplicaciones, integración de Código, y automatización.

DevOps



- Solución de escritorios remotos de bajo costo y alta automatización.

Lapegüe



- Evitamos ataques a servidores, aplicaciones y sitios web expuestos a internet.

Seguridad Administrada



- Copias de seguridad de servidores y PCs de escritorio en la nube a nivel de archivos o a nivel de imagen de discos.

Backups en la nube (BaaS)



- Creamos entornos replicados en tiempo real para la continuidad del negocio ante desastres.

Disaster recovery (DraaS)

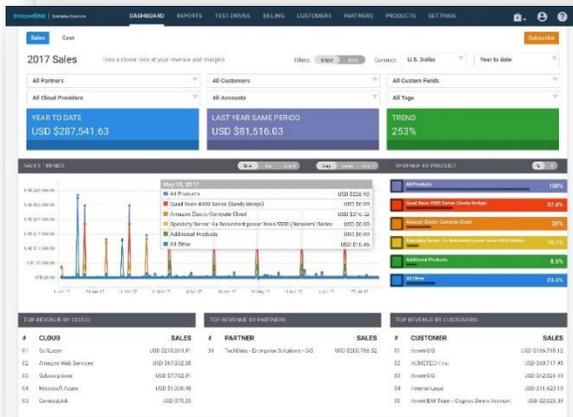
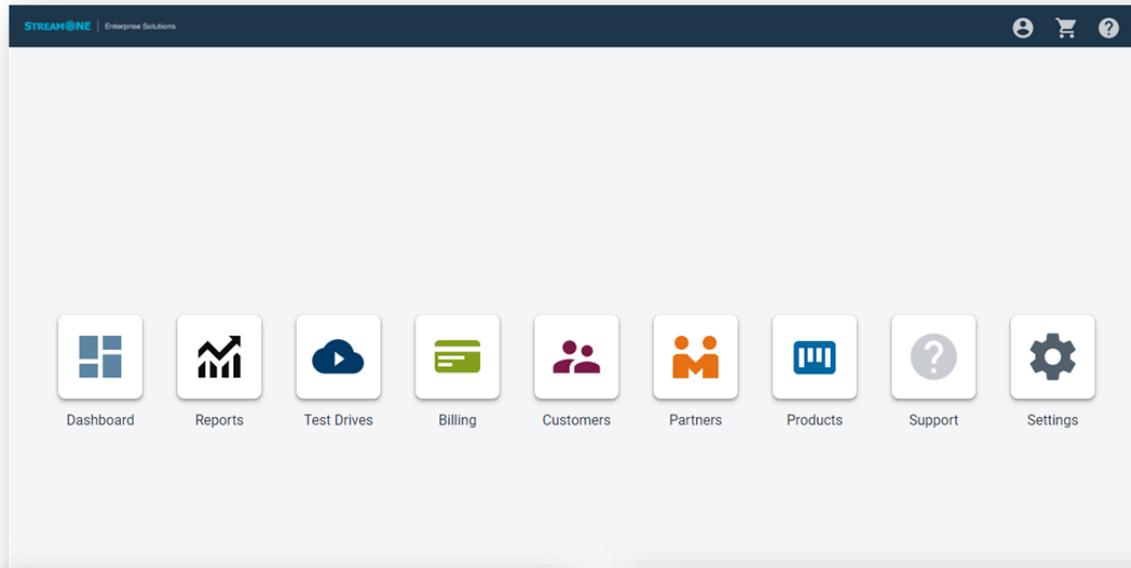


StreamOne Enterprise Solutions (SES)

StreamOne Enterprise Solutions

Take Cloud Billing to an Entirely New Level!

- Automate billing
- Track and optimize usage
- Manage and consolidate customers
- Security & compliance



Account	Price Book	Cost	Price	Margin
ACME (Dan)		\$9,206.84	\$9,205.77	-\$0.07
Avnet QA (Dan Allaby)		\$63.90	\$61.03	-\$2.87
254513998198	AWS Price Book	\$63.90	\$61.03	-\$2.87
		\$2.66	\$2.66	\$0.00
AWS Support (Business)		\$5.26	\$0.00	-\$5.26
Amazon Elastic Compute Cloud		\$55.94	\$55.77	-\$0.17
USW2-APN1-AWS-In-Bytes		\$0.00	\$0.00	\$0.00
USW2-APS1-AWS-In-Bytes		\$0.00	\$0.00	\$0.00

Size	Current	Optimal	Selected to Purchase	New	Total	Term	Avg	Total Cost/Savings
Heavy	0	32.0		28	28	1 year	Cost Savings	\$13,611
Medium	0	5.3		5	5		Upfront CapEx	\$10,753
Light	0	1.4		1	1		AVG. Payback	5.5

Size	Current	Optimal	Selected to Purchase	New	Total	Term	Cost/Savings	
Heavy	0	1.0		1	1	1 year	Cost Savings	\$251
Medium	0	0.0		0	0		Upfront CapEx	\$135
Light	0	0.0		0	0		Payback Period	4.3

Visit the Power Section at <http://www.techdata.com/content/tdcloud/index.html> to learn more

